Sie haben erste Erfahrungen im technischen Vertrieb gesammelt?

Und im Team zu arbeiten macht Ihnen Spaß?

Dann bewerben Sie sich bei uns!

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen Sales Engineer - Vertriebsmitarbeiter.

Aufgaben

- Akquisition von Neukunden und Beratung eines überregionalen sowie internationalen Kundenstamms
- Ausarbeitung, Erstellung und Verfolgung von Angeboten
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Umsetzung der Vertriebsstrategie vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss
- Projektkoordination / Projektmanagement
- Produkt-, Kommunikations- und Marketingmanagement
- Unterstützung und Kommunikation mit den internen Abteilungen

Profil:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb technischer Produkte / Dienstleistungen
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Eigenverantwortliches Handeln, verbunden mit konzeptionellem und systematischem Denken
- Reisebereitschaft ca. 10 – 20 %
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Applikationen
- Teamkompetenz, Verlässlichkeit, organisationsstark und belastbar
- Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten Ihnen einen interessanten und abwechslungsreichen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Technologieunternehmen mit vielen Herausforderungen sowie einen engen Kontakt zu unseren Produkten und Mitarbeitern verschiedener Abteilungen. Wir setzen auf größtmögliche Selbstständigkeit und kurze Entscheidungswege. Eine umfassende individuelle Einarbeitung wird Ihnen den Einstieg in unser Team so angenehm wie möglich gestalten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich schriftlich mit Lebenslauf, Zeugnissen per E-Mail oder per Post unter:

holthausen elektronik
Wevelinghoven 38
41334 Nettetal

info@holthausen-elektronik.de